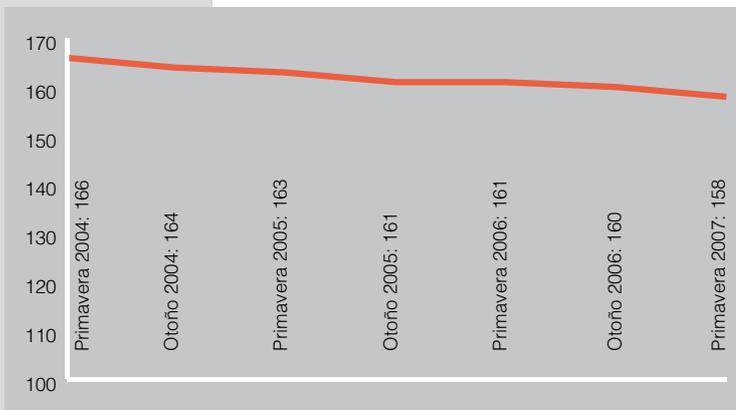


ÍNDICE DE RIESGO - Primavera 2007
España



Índice de Riesgo - Resultados de Primavera de 2007

Índice de Riesgo



100	No hay riesgo de impago - los pagos son efectuados en efectivo, a tiempo (o anticipado) y sin crédito
101 - 124	Acciones preventivas - se recomienda la aplicación de medidas para asegurar la situación actual
125 - 149	Necesidad de tomar medidas
150 - 174	Gran necesidad de tomar medidas
175 - 199	Necesidad muy grande de tomar medidas
> 200	Necesidad urgente de tomar medidas

Definición del Índice de Riesgo

Intrum Justitia ha desarrollado su "Índice de Riesgo" partiendo de principios empresariales reconocidos y muchos años de experiencia, así como de una serie de análisis estadísticos. El índice de riesgo advierte el peligro de atravesar graves dificultades empresariales o financieras debido a una incapacidad de resolver el problema de la morosidad. El índice de riesgo se calcula a partir de ocho subíndices con distinta ponderación y que parten de un total de 21 variables. Junto con las cifras técnicas, el índice se determina sobre la base de las valoraciones de las empresas encuestadas.

Mercado nacional

El riesgo de impago continúa disminuyendo aún cuando no todos los indicadores muestran esta misma tendencia. Por un lado, las pérdidas por impagados volvieron a disminuir, aunque continúan estando muy por encima de la media de Europa (España 2,3% vs. Europa 1,8%). Por otra parte, los pagos en general se realizaron con menos días de retraso que durante Otoño de 2006.

(Para más información sobre el comportamiento de pago y las pérdidas por impagados de las empresas en España, consulte la página siguiente.)

Comercio de exportación

De la misma manera que las empresas que realizan operaciones nacionales, las empresas que exportan también se han beneficiado de un descenso en el riesgo de impago de la mayoría de los países europeos. De los 25 países europeos que participaron en el estudio, solamente Italia, Dinamarca y Hungría mostraron un incremento en el riesgo de impago; el resto de países muestra una tendencia positiva con respecto a Primavera 2006.

A continuación una breve descripción de los cuatro principales mercados de exportación de la industria española:

Francia: Francia muestra un desarrollo ambivalente. Por un lado, los pagos se realizaron con menor dilatación que el año pasado, y por el otro, las pérdidas por impagados se mantuvieron en un nivel alto (en relación con los años anteriores). Como consecuencia a esta disminución del retraso en el pago, el número de cuentas pendientes de pago ha disminuido.

Alemania: El riesgo de impago en Alemania continúa mostrando una buena tendencia. En particular el mercado entre empresas muestra una tendencia positiva y por primera vez el mercado de consumo y el sector público anticiparon el pago de sus cuentas. El mercado de consumo muestra nuevamente una tasa de pérdidas por impagados significativamente más alta que el mercado de empresa a empresa.

Reino Unido: El riesgo de impago, que había disminuido en Otoño de 2006, se ha incrementado nuevamente en Primavera de 2007. En específico el mercado de consumo sufre de un tasa muy alta de pérdidas por impagados (2,3% vs. el 1,6% del mercado entre empresas). La región de Inglaterra y Gales muestra una tasa de pérdidas por impagados mayor (1,9%) que la región de Escocia (1,3%).

Portugal: El riesgo de impago disminuyó en comparación con el estudio anterior, continuando con la tendencia positiva de los últimos años. A pesar de esta tendencia, Portugal continúa presentado el riesgo más alto de toda Europa. La tendencia positiva del riesgo de impago es, a primera vista, una consecuencia de la continua disminución de las pérdidas por impagados, mientras que el retraso en los pagos volvió a aumentar por segunda vez consecutiva (el retraso en los pagos se incrementó de 37,5 días en Primavera 2006 hasta los 39,9 días en Primavera de 2007).

Plazos de Pago

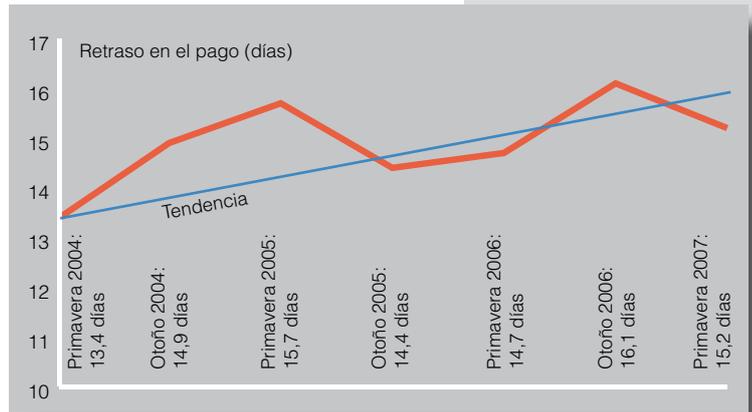
Retraso en el pago

El retraso en los pagos disminuyó después del despunte que informamos en el estudio anterior, pero continúa con una tendencia a la alza.

Plazo de Pago Real

A lo largo de los últimos tres años, vemos que los tres grupos muestran tendencias distintas:

	Consumidores (B2C)	Empresas (B2B)	Sector Público
Primav. 05	64,6 días	83,0 días	116,5 días
Primav. 06	63,6 días	82,3 días	113,3 días
Primav. 07	64,1 días	81,4 días	115,2 días

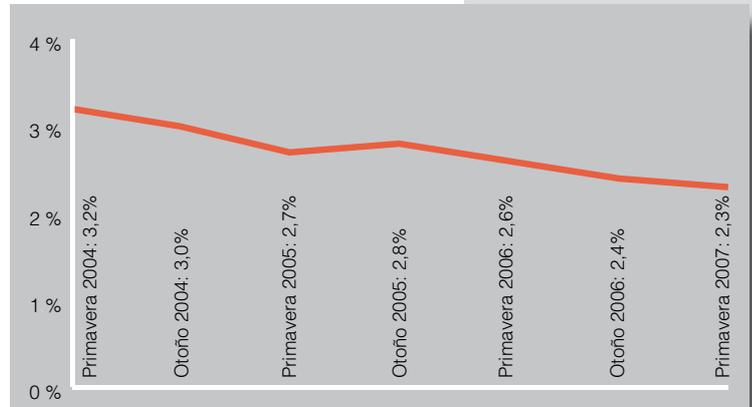


Estructura de Antigüedad de las Cuentas a Cobrar (DSO)

días	Primav. 2004	Otoño 2004	Primav. 2005	Otoño 2005	Primav. 2006	Otoño 2006	Primav. 2007
> 120	10,8%	9,3%	11,5%	8,5%	7,4%	6,4%	7,6%
91 - 120	16,2%	14,3%	14,7%	12,6%	15,1%	13,6%	12,8%
61 - 90	25,6%	27,3%	25,5%	28,5%	27,3%	27,8%	25,8%
31 - 60	20,2%	22,4%	22,4%	24,3%	24,9%	28,3%	26,2%
< 30	27,2%	26,7%	25,9%	26,1%	25,3%	23,9%	27,6%

Pérdidas por Impagados

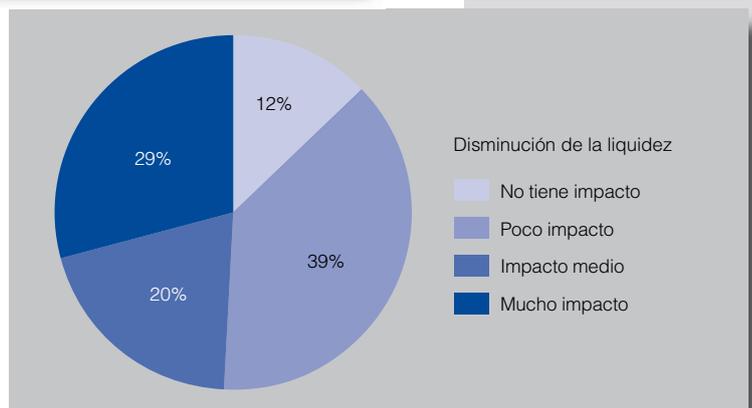
Las pérdidas por impagados continúan disminuyendo, sin embargo, siguen claramente por encima de la media europea (Primavera 2007: 1,8%).



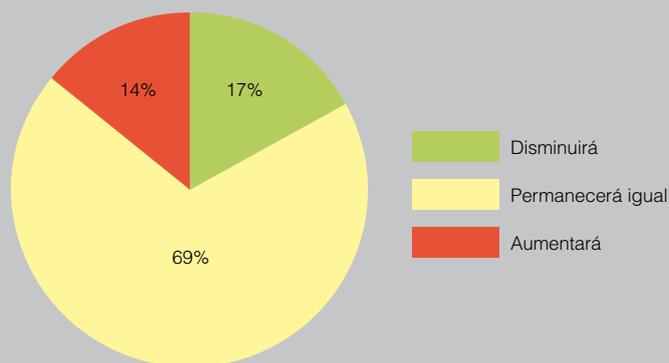
Consecuencias

El 88% de las empresas se enfrenta a problemas de liquidez causados por el relajado comportamiento en el pago. Alrededor de tres de cada diez empresas comenta que estos problemas han llegado a ser críticos.

Esta es una valoración preocupante sobre la amenaza que, los problemas de pago, representan para las empresas. Tres de cada cinco empresas que participó en el estudio menciona que teme por su supervivencia. Cerca del 10% de las empresas cree que su existencia se encuentra verdaderamente en riesgo.



Previsión de las empresas sobre el riesgo de impago



La mayoría de las empresas que participó en el estudio no prevé un cambio significativo en el riesgo de impago durante los próximos seis meses. Un grupo ligeramente más numeroso, anticipa que continuará disminuyendo el riesgo, en comparación con el grupo de empresas que espera que la tendencia del riesgo de impago aumente.

Optimize sus beneficios

Intrum Justitia le ofrece la oportunidad de comparar indicadores clave de su empresa con valores medios del mercado y los valores de las Mejores Prácticas de negocio. En el **informe personalizado** que le ofrecemos se calcula el riesgo individual de su empresa y se presentan comparativas del historial de pago de los clientes, la estructura de antigüedad de las deudas y de las pérdidas por impagados. Asimismo, se identifican y calculan posibles oportunidades de mejora (suscripción de capital, optimización de beneficios). Encontrará el informe "European Payment Benchmark" en www.intrum.es (**Índice de Riesgo – Benchmark**).

